

ослабляться, а могут – нарастать, вплоть до открытых столкновений.

Результатом структурирования этнических групп по кланово-родовому признаку в местах лишения свободы является такое понятие, как общность этносов, например северокавказских, монголоидных, азиатских, то есть подчиненность группе и зависимость от нее, важность одобрения поведения со стороны группы, наличие внутригрупповой поддержки, господство вертикальных межпоколенческих связей, ярко выраженное стремление к самоидентификации и традиционализму. В связи с этим, Н.К. Карькина предполагает, что воздействие этнической общности и полная зависимость от нее этносоужденных намного сильнее, чем воздействие существующей общеуголовной субкультуры<sup>3</sup>.

Деятельность современного преступника невозможна без его принадлежности к определенной уголовной среде. Эта принадлежность означает не только нахождение лица в окружении себе подобных, общении с ними, но и идентификацию себя с преступным миром. У ряда осужденных, как отмечает В.Я. Годлевская, в период отбывания наказания продолжают действовать те виды уголовных мотиваций, которые уже привели их в исправительное учреждение. К ним добавляются побуждения, связанные с уклонением от наказания; стремление завоевать лидерство, продемонстрировать силу, навязать другим свою волю, иногда просто «от нечего делать»<sup>4</sup>.

В предупредительно-профилактический комплекс мероприятий по борьбе с проявлениями пенитенциарной преступности иностранцев, помимо

принимаемых мер общего, специального и индивидуального характера, должны быть включены разработка методики исправления иностранцев с учетом их этнопсихологии, традиций, мировоззрения, этнографической специфики; создание модели перевоспитания граждан различных этносов, изучение причин и условий формирования уголовной этнической субкультуры и ее негативного влияния на иностранцев; разработка мер организационно-управленческого характера по своевременной нейтрализации активных осужденных.

#### Список литературы:

1. Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт. [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 18.09.2016).
2. Федеральная служба исполнения наказаний России: официальный сайт. [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://xn--h1akkl.xn--p1ai/> (дата обращения: 18.09.2016).
3. Основные угрозы безопасности России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.isfic.info/migran/gasta65.htm> (дата обращения: 20.02.2015).
4. Официальный сайт УФС России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.fms.gov.ru/> (дата обращения: 20.02.2015).
5. Официальный сайт МВД России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.mvd.ru/> (дата обращения: 20.02.2015).

## ГЕНЕЗИС РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ЧАСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТНОШЕНИЙ ПО СОЗДАНИЮ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ С ИНОСТРАННЫМИ ИНВЕСТИЦИЯМИ

*Ермина Юлия Ирековна*

*Аспирант кафедры гражданского права БашГУ, г. Уфа*

#### АННОТАЦИЯ

Целью настоящего исследования является формирование представления об основных этапах становления законодательных норм, регулирующих отношения по вопросам создания коммерческих организаций с иностранным участием на территории России. Методологию исследования, в первую очередь, составили историко-правовой и сравнительно-правовой методы. Проанализировано законодательство в сфере регулирования отношений по созданию коммерческих организаций с иностранным участием на территории современной России; предложена классификация этапов его эволюции. Сделан вывод, что, несмотря на существенные шаги по модернизации отечественного законодательства, оно и в дальнейшем нуждается в совершенствовании и унификации. Проблема правового регулирования иностранных инвестиций и привлечения иностранного капитала на территорию Российской Федерации остается одной из самых актуальных.

<sup>3</sup> Карькина Н.Н. Этнический конфликт в механизме детерминации пенитенциарной преступности // Человек: преступление и наказание. – 2009. - № 3. – С. 84.

<sup>4</sup> Годлевская В.Я. Характеристика преступлений, совершаемых в местах лишения свободы // Вестник международного юридического института. – 2012. - № 2. – С.35.

**ABSTRACT**

The aim of this research is to compose the understanding of basic stages of legal norms regulating the relations on foreign commercial organizations creation in Russia. The study methodology, first and foremost, consists of the historical and comparative legal methods. It was analyzed the legislation in the sphere of regulation the relations on foreign commercial companies creation in the territory of modern Russia; it was offered the classification of the stages of its evolution. It was concluded that, despite the significant steps to modernize the national legislation, it needs to be improved. The problem of legal regulation of foreign investments is one of the most topical.

**Ключевые слова:** иностранные инвестиции, иностранный капитал, совместные предприятия, предприятие с иностранными инвестициями, коммерческая организация с иностранными инвестициями.

**Keywords:** foreign investment, foreign capital, joint ventures, enterprise with foreign investments, commercial organization with foreign investments.

Благодаря развитию рыночных отношений Россия становится все более привлекательной для иностранных хозяйствующих субъектов, в том числе иностранных юридических лиц. Приток зарубежного капитала увеличивается, о чем свидетельствуют, к примеру, итоги XX Петербургского международного экономического форума «На пороге новой экономической реальности», проходившего в 2016 году. Число соглашений, подписанных на форуме, достигло 356 на общую сумму 1 трлн. 46 млн. рублей; при этом был отмечен рекордный рост инвестиционных соглашений. В мероприятиях форума приняли участие более 100 российских и иностранных высокопоставленных лиц; около 600 глав российских и 300 глав иностранных компаний.

Основным методом, используемым в настоящем исследовании, является историко-правовой. О его значении писал еще Г. Ф. Шершеневич: «Историческое исследование составляет необходимое предварительное условие для систематического изучения права» [14, с. 8-9]. Г. Ф. Ручкина отмечает: «Обращение к истории развития предпринимательства является не только интересным аспектом познания прошлого человеческой цивилизации, но и необходимым компонентом в процессе совершенствования новых форм хозяйствования» [10, с. 31]. И. Б. Максимов пишет: «Внимание ученых к проблемам прошлого зачастую определяется не столько их важностью для минувших эпох, сколько актуальностью для современности» [7, с. 124]. Исследование исторического опыта помогает уяснить сходные и различные моменты между прошлым и настоящим; дает возможность применять полученные результаты для постижения современности.

Хотя отечественная история инвестиционных отношений насчитывает несколько веков, это вовсе не означает, что Россия всегда являлась крупным партнером для иностранных инвесторов. Хозяйствующие субъекты стремились заключать соглашения с контрагентами близлежащих государств в силу неразвитости транспортных и коммуникационных сетей, высоких транспортных издержек, а также в связи с отсутствием в России свободной рабочей силы. Как отмечает И. З. Фархутдинов, помещики не желали уступать право собственности на крестьян кому бы то ни было. Лишь верховная власть смогла заставить их отречься от него в 1861 году [11].

В Царской России участие иностранных инвесторов если и не полностью отсутствовало, то, скорее, носило случайный характер. К примеру, в 1855 году к деятельности была допущена первая иностранная компания – «Немецкое континентальное газовое общество». В этот период Россия была привлекательна для иностранных участников в банковской сфере и в области промышленности. Тем не менее, следует отметить отсутствие специального инвестиционного законодательства в государстве.

После событий 1917 года использование иностранных ресурсов свелось к вынужденной мере и закрепилось негативное отношение к иностранному капиталу. Взаимные претензии в послереволюционный период, блокада Советской России, интервенция, непризнание новой власти правительствами ведущих государств также не способствовали развитию инвестиционных отношений. Единственно возможной формой участия иностранного капитала были концессии, которые предоставлялись лишь на условиях срочного пользования. «Концессии сыграли положительную роль, выполнив задачу восстановления экономики в период разрухи» [2].

Однако в конце 20-х годов началась ускоренная ликвидация существующих концессий и к 1937 году концессионная политика была сведена на нет, новые договоры не заключались. В условиях курса на форсирование коммунистического строительства, создаваемые концессиями политические неудобства перевесили те выгоды, которые предприятия приносили государству. Административное вмешательство, правовая незащищенность привели к уходу иностранного капитала из России вплоть до 80-х годов.

В годы перестройки в СССР начался процесс по привлечению иностранных ресурсов в экономику страны в связи с изменившимися политическими условиями. Были приняты первые правовые акты о создании предприятий с участием в их составе зарубежных партнеров. Это послужило началом правовому регулированию иностранных инвестиций на территории современной России. С этого момента начинается действительная история экспорта в Россию иностранного капитала.

Этапы развития законодательного регулирования иностранных инвестиций на территории России с 1987 года по настоящее время классифицируются в науке по разным основаниям.

Н. Н. Вознесенская за основу берет периоды развития инвестиционного законодательства. Первый этап (1987 - 1990 гг.) автор характеризует формированием механизма образования совместных предприятий. На втором этапе (1991 - 1995 гг.) принимается ряд основных инвестиционных законов. Третий этап (1996 - 2000 гг.) характеризуется как хаотичный: Российская Федерация не обеспечила реализации мер для создания благоприятных условий деятельности иностранных инвесторов. Четвертый этап (2000 - 2008 гг.) отмечен изменением существовавшего правового регулирования иностранных инвестиций в России [3].

А. А. Овчинников выделяет три этапа становления коммерческой деятельности с иностранными инвестициями в России: дореволюционный, советский (1917-1991 гг.), постсоветский (1991-1999 гг.). Причем советский период также классифицируется на несколько этапов развития. На первом этапе законодательство допускало инвестирование капитала только из стран - членов СЭВ. На втором - стало возможным привлечение иностранного капитала из капиталистических и развивающихся государств. Третий этап характеризуется не регламентацией деятельности совместных предприятий, а расширением сферы применения законодательства о совместных предприятиях [8, с. 16-25].

На наш взгляд, можно выделить три основных периода развития отечественного законодательства в части регулирования отношений по созданию предприятий с иностранным участием.

Советский период (1987 - 1991). Возможность учреждений организаций с участием иностранного капитала была предоставлена нормами правовых актов 80-х годов XX столетия путем учреждения совместных предприятий, которые вплоть до 1991 года были единственно возможной формой привлечения иностранных хозяйствующих субъектов.

Так, 26 мая 1983 года был принят Указ Президиума Верховного Совета СССР «О порядке осуществления деятельности на территории СССР совместных хозяйственных организаций СССР и других стран – членов СЭВ», который установил, что обозначенные в указе организации создаются на территории Союза ССР в соответствии с соглашениями между их правительствами для осуществления производственной, научно-производственной или иной хозяйственной деятельности. При этом имущество организаций является общей социалистической собственностью и состоит в оперативном управлении совместных организаций, которые осуществляют владение, пользование и распоряжение имуществом в соответствии с целями деятельности и плановыми заданиями. Таким образом, изначально советское законодательство допустило инвестирование только из государств – членов совета экономической взаимопомощи путем учреждения совместных хозяйственных организаций.

Далее, 13 января 1987 года был принят Указ Президиума Верховного Совета СССР «О вопросах, связанных с созданием на территории СССР и деятельностью совместных предприятий, междуна-

родных объединений и организаций с участием советских и иностранных организаций, фирм и органов управления», в котором речь идет уже не о совместных хозяйственных организациях, а о совместных предприятиях.

В тот же день были приняты два постановления Совета Министров СССР № 48 «О порядке создания на территории СССР и деятельности совместных предприятий, международных объединений и организаций СССР и других стран - членов СЭВ» (далее – постановление № 48) и № 49 «О порядке создания на территории СССР и деятельности совместных предприятий с участием советских организаций и фирм капиталистических и развивающихся стран» (далее – постановление № 49). То есть существовало законодательно установленное разделение предприятий по идеологическому принципу. Принятия двух правовых актов в отношении одного и того же вопроса было нелогичным и затрудняло трехстороннее сотрудничество при учреждении совместного предприятия советской стороной, капиталистическим и социалистическим партнером [6, с. 15]. Тем не менее, начало сотрудничества с экономически развитыми государствами было положено.

Постановление № 48 содержит предписание обширно развернуть работу по созданию совместных предприятий; постановление № 49 в отношении капиталистических и развивающихся стран такового не предусматривает.

Данные постановления были призваны регулировать весь комплекс отношений, возникающий в связи с созданием и функционированием на территории Союза ССР совместных предприятий: цели и механизм создания совместных предприятий; порядок их деятельности; включали положения об участниках, персонале, имуществе и правах совместных предприятий; о налогообложении; об их ликвидации. Постановление № 49 также содержало раздел о контроле за деятельностью совместных предприятий. При этом многие нормы являлись новеллами в области иностранного инвестирования, поскольку действующий ГК РСФСР 1964 года подобных норм не содержал.

Остановимся на отдельных положениях Постановления № 48. Совместные предприятия СССР и стран - членов СЭВ создавались на основе межгосударственных или межправительственных договоров. При этом участниками совместного предприятия могли быть только юридические лица: одно или несколько советских предприятий и одна или несколько организаций стран - членов СЭВ. Граждане и организации без статуса юридического лица участниками подобных образований не признавались.

Совместные предприятия должны были иметь устав, утверждаемый его участниками. В нем определялись предмет и цели деятельности; местонахождение; состав участников, структура и компетенция органов управления; порядок принятия решений и ликвидации предприятий. В устав могли включаться и другие положения, не противореча-

шие советскому законодательству. Срок деятельности совместного предприятия также согласовывался в учредительных документах самими участниками.

Постановление № 49, регулировавшее отношения по вопросам создания и деятельности совместных предприятий с участием фирм капиталистических и развивающихся стран, во многом тождественно постановлению № 48. Поэтому приведем лишь некоторые особенности.

Совместные предприятия с участием советских организаций и фирм капиталистических и развивающихся стран создавались на территории СССР с разрешения Совета Министров СССР на основе договоров, заключаемых участниками таких предприятий. Договорное оформление взаимоотношений участников имело огромное значение, что объяснялось новизной процесса и неразвитостью предпринимательских начал в Советском Союзе [6, с. 49].

Участниками совместного предприятия также могли быть только юридические лица. Однако доля Советской Стороны в уставном фонде совместного предприятия должна была составлять не менее 51 %.

Устав, помимо вопросов, указанных в постановлении № 48, должен был содержать размер уставного фонда, размер долей участников, порядок формирования уставного фонда (в том числе в иностранной валюте).

Отметим, что для учреждения совместных предприятий (как и совместно со странами – членами СЭВ, так и с капиталистическими и развивающимися странами) был установлен строго разрешительный порядок. Сначала предложения о создании вместе с проектами учредительных документов и технико-экономическими обоснованиями вносились заинтересованными лицами в министерства и ведомства, в систему которых они входили. Республиканские министерства и ведомства, в свою очередь, представляли такие предложения в Советы Министров соответствующих союзных республик. Затем предложения согласовывались с Госпланом СССР, Министерством финансов СССР и другими заинтересованными министерствами и ведомствами. И только после прохождения всех этих инстанций предложения о создании совместных предприятий вносились в Совет Министров СССР. Затем совместные предприятия регистрировались в Министерстве финансов СССР и приобретали права юридического лица с момента такой регистрации. После прохождения всей процедуры выдавалась справка о регистрации, заверенная подписью начальника Управления государственных доходов Министерства финансов СССР и печатью Управления. Справка служила основанием для публикации сообщения об образовании совместного предприятия в печати. Любые изменения вносились в реестр в общем порядке [6, с. 50].

Таким образом, учредители должны были получить разрешения от множества министерств и ведомств, что могло занять не один год, и, есте-

ственно, значительно затрудняло продекларированную на бумаге возможность учреждения совместных предприятий. По этой причине институт учреждения совместных предприятий не получил широкого распространения.

Тем не менее, принятие в 1987 году этих двух постановлений имело важное значение, поскольку предоставило возможность создавать на территории СССР предприятия с иностранным участием. Однако, несмотря на некоторое расширение внешнеэкономических отношений, уровень их развития не соответствовал имеющемуся потенциалу. Реалии того времени свидетельствовали, что в целях развития экономики было необходимо привлекать в народное хозяйство передовую зарубежную технику и технологии, управленческий опыт, дополнительные материальные и финансовые ресурсы, развивать экспорт.

В связи с этим 2 декабря 1988 года было принято Постановление Совета Министров СССР № 1405 «О дальнейшем развитии внешнеэкономической деятельности государственных, кооперативных и иных общественных предприятий, объединений и организаций». Признавалось, что внешнеэкономическая деятельность предприятий является существенной частью их хозяйственной жизни, важной составляющей процесса укрепления экономики страны и повышения ее международного авторитета. Для активизации работы по созданию на территории СССР совместных предприятий устанавливалось, что доли советских и иностранных участников в уставном фонде совместного предприятия могли быть определены по договоренности между ними (отменено ограничение на иностранное участие в 49%, касающееся развивающихся и капиталистических государств), а пост председателя правления или генерального директора мог занимать и иностранный гражданин (исключено требование о занятии высших постов предприятия только советскими гражданами).

Следующим шагом в развитии отношений по привлечению иностранных ресурсов был Указ Президента СССР от 26 октября 1990 года «Об иностранных инвестициях в СССР». Теперь инвесторами могли выступать как юридические лица, так и граждане. В целях активизации совместной деятельности советских и иностранных инвесторов в отдельных районах Советского Союза создавались зоны совместного предпринимательства.

Особое место в развитии законодательства об иностранных инвестициях занимают международные двусторонние договоры о поощрении и взаимной защите капиталовложений, которые Советский Союз начал заключать с 1989 года. На сегодняшний день Российской Федерацией заключено уже более чем 70 таких соглашений.

Последним советским правовым актом в сфере иностранного инвестирования стали Основы законодательства об инвестиционной деятельности в СССР от 10 декабря 1990 года. Однако после распада СССР в 1991 году они не нашли действенного применения в связи с формированием в России новой правовой системы [1, с. 17].

Постсоветский этап (1991 – 1999). Характеризуется развитием и совершенствованием актов в сфере иностранного инвестирования. В 90-х годах правовое регулирование иностранных инвестиций основывалось, главным образом, на двух законах: Закон РСФСР «Об иностранных инвестициях в РСФСР» (далее – Закон об иностранных инвестициях в РСФСР) [5] и Закон РСФСР «Об инвестиционной деятельности в РСФСР» [4], принятых в 1991 г.

Закон РСФСР «Об инвестиционной деятельности в РСФСР» действует до настоящего времени в части норм, не противоречащих Федеральному закону от 25 февраля 1999 года «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений». Указанный закон в большей мере направлен на урегулирование экономических проблем; вопросы организационно-правовых форм иностранных организаций не затронуты.

Закон об иностранных инвестициях в РСФСР разрабатывался в условиях, когда еще не был накоплен значительный опыт привлечения иностранного капитала. Поэтому законодатель старался охватить все сферы иностранных инвестиций. В рамках этого закона регулировались вопросы гражданского, валютного, земельного, налогового и трудового законодательства.

Вместо используемого ранее термина «совместное предприятие» законодатель ввел понятие «предприятие с иностранными инвестициями». Кроме того, закон оперирует терминологией, применяемой в международной практике: «иностранная инвестор», «иностранная инвестиции», «прибыль».

В данном законе уже были предусмотрены различные способы осуществления инвестирования: долевое участие в предприятиях; создание предприятий, полностью принадлежащих иностранным инвесторам, открытие филиалов иностранных юридических лиц; приобретение предприятий, зданий, акций, облигаций, иного имущества, имущественных прав и т.д.; предоставление займов, кредитов, имущества и имущественных прав.

В статье 12 указанного Закона определены организационно-правовые формы и виды предприятий с иностранными инвестициями. Теперь на территории РСФСР предприятия с иностранными инвестициями учреждались и действовали на основе общих правовых норм и в тех же организационно-правовых формах, что и иные предприятия. Произошло уравнение статуса предприятий с иностранными инвестициями с отечественными хозяйствующими субъектами. Механизм регистрации предприятий с иностранными инвестициями регулировался особым постановлением Правительства РСФСР от 28 ноября 1991 года № 26 «О регистрации предприятий с иностранными инвестициями». В соответствии с данным постановлением устанавливался единый порядок ведения государственного реестра предприятий, создаваемых на основе Закона РСФСР «О предприятиях и предпринимательской деятельности», и предприятий, создаваемых в силу Закона РСФСР «Об иностранных инвестициях в РСФСР».

Предприятия с иностранными инвестициями не были организационно-правовой формой юридического лица. Под организационно-правовой формой на современном этапе понимается способ фор-

мирования и использования организацией имущества и вытекающие из этого ее правовое положение и цели предпринимательской деятельности [9]. Предприятия с иностранными инвестициями, скорее, можно определить как особый вид юридических лиц, свидетельствующий о наличии иностранного капитала в них. К.С. Макеев отмечал, что «... ни СП, ни ПИИ не следует рассматривать как правовые формы, они, скорее, организационные формы, свидетельствующие о наличии в таких предприятиях иностранного капитала» [6, с. 54].

Процедура учреждения предприятия с иностранными инвестициями существенно упростилась. Государственная регистрация осуществлялась Министерством финансов РСФСР или иным уполномоченным государственным органом при предоставлении всех необходимых документов.

Предприятие с иностранными инвестициями могло осуществлять любые незапрещенные виды деятельности, отвечающие целям, предусмотренным в уставе предприятия. Совет Министров РСФСР был наделен полномочиями определять виды деятельности, которые осуществляются предприятиями с иностранными инвестициями только на основании специального разрешения.

Закон об иностранных инвестициях в РСФСР, в первую очередь, критиковали за то, что этот закон правильнее было бы назвать законом о предприятиях с иностранными инвестициями, поскольку именно на них сосредоточилось основное внимание законодателя.

Данный закон был основой законодательства об иностранных инвестициях вплоть до 1999 года, когда вступил в силу действующий до настоящего времени Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (далее – Закон об иностранных инвестициях в РФ). Необходимость его принятия объяснялась тем, что акт 1991 года уже не соответствовал практике инвестиционной деятельности в новых экономических условиях и не выполнял основную задачу привлечения и защиты иностранных инвестиций.

В этом же году было обновлено законодательство об инвестиционной деятельности. Используемый 8 лет термин «предприятие с иностранными инвестициями» уступил место понятию «коммерческая организация с иностранными инвестициями». Начался современный этап развития законодательства об иностранных инвестициях: «... отмечаются принципиальные изменения в масштабах и формах участия страны в международном движении капитала» [13, с. 47].

Закон об иностранных инвестициях в РФ значительно отличается от своего предшественника и исходит из другой концепции. В его преамбуле закреплено, что закон определяет основные гарантии прав иностранных инвесторов на инвестиции и получаемую от них прибыль. Законодатель отказался регламентировать все стороны деятельности предприятий с иностранными инвестициями и сосредоточился на регулировании того, что наиболее важно для зарубежных инвесторов. Кроме того, законодатель учел критику, высказанную в адрес предшествующего закона, и сузил область его применения. В Закон об иностранных инвестициях в РФ введена стабилизационная оговорка («дедушкина оговорка»).

Подведем итоги. На наш взгляд, отечественное законодательство, регулирующее отношения по

иностранному инвестированию в целом, и отношения по образованию коммерческих организаций с иностранным участием в частности, прошло три основных этапа: советский (1987 - 1991), постсоветский (1991 - 1999) и современный (1999 - по н.в.).

Значение рассмотренных советских правовых актов состоит в том, что отечественный рынок был открыт для иностранного капитала; были заложены основы механизма участия иностранного капитала в экономике. Но, несмотря на продекларированную возможность учреждения совместных предприятий, привлечь серьезный иностранный капитал так и не удалось [6, с. 20].

Распад прежней правовой системы и стремительный переход к рыночной экономике, неустойчивая политическая ситуация, коррупция, небольшой опыт предшествующего периода - все эти факторы не могли не сказаться на качестве принимаемых правовых актов, хотя были сделаны существенные шаги по модернизации законодательства. В том числе был принят Федеральный закон «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства», который устанавливает ограничения на участие иностранных инвесторов в уставных капиталах таких обществ, а также регулирует отношения, связанные с совершением сделок, в результате которых иностранные инвесторы устанавливают контроль над ними.

В новом законодательстве прослеживается ориентация на сближение с международно-правовыми стандартами регулирования инвестиций. Также следует отметить тенденцию перехода от специального регулирования механизма создания организаций (совместные предприятия в период с 1987 по 1991 годы) к общему гражданско-правовому регулированию (после принятия Закона об иностранных инвестициях в РСФСР 1991 года).

Приток иностранных ресурсов способствует улучшению качества жизни населения, поскольку конкуренция отечественных производителей с иностранными компаниями, использующими передовые технологии, побуждает российских предпринимателей модернизировать собственное производство.

Согласно имеющейся информации Федеральной службы государственной статистики по состоянию на 2013 год иностранный капитал в экономике России составил 170180 млн. долларов США, что более чем на 15 млн. долларов больше, чем в 2012 году.

Тем не менее, действующее законодательство и в дальнейшем нуждается в совершенствовании и унификации. Так, И. З. Фархутдинов отмечает, что в инвестиционной сфере действует множество правовых актов, регулирующих и гражданские, и публичные правоотношения [12, с. 5]. Вместе с тем, общеизвестно, что инвестиционный климат и привлекательность государства определяется, в том числе

тем, насколько развита сфера инвестиционного законодательства. Соответственно проблема правового регулирования иностранных инвестиций и привлечения иностранного капитала на территорию Российской Федерации продолжает оставаться одной из самых актуальных.

#### Список литературы:

1. Варданян М. Л. Правовой механизм участия иностранных компаний в предпринимательской деятельности на территории России: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2010. - 205 с.
2. Веселкова Е. Е. История развития правового регулирования иностранных инвестиций в России // Законодательство и экономика. 2013. № 11 С. 60-67.
3. Вознесенская Н. Н. Инвестиционный климат // Закон. 2011. № 7. С. 33 - 38.
4. Закон РСФСР от 26 июня 1991 г. № 1488-1 «Об инвестиционной деятельности в РСФСР» // Ведомости СНД и ВС РСФСР. 1991. № 29, ст. 1005.
5. Закон РСФСР от 4 июля 1991 г. № 1545-1 «Об иностранных инвестициях в РСФСР» // Ведомости СНД и ВС РСФСР. 1991. № 29, ст. 1008.
6. Макеев К. С. Государственная регистрация как механизм контроля и регулирования иностранных инвестиций в России: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2005. - 168 с.
7. Максимов И. Б. Функционирование иностранных инвестиций в экономике России конца XIX-начала XX веков // Известия ИГЭА. 2011. №5. С. 124-128.
8. Овчинников А. А. Правовое регулирование деятельности коммерческих организаций с иностранными инвестициями: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2004. - 207 с.
9. ОК 028-2012. Общероссийский классификатор организационно-правовых форм (утв. Приказом Росстандарта от 16.10.2012 № 505-ст) [Электронный ресурс]. Документ официально не был опубликован. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант» (дата обращения: 06.10.2016).
10. Ручкина Г. Ф. Предпринимательство сквозь призму веков // Предпринимательское право. 2006. № 2. С. 31-37.
11. Фархутдинов И. З. Иностранные инвестиции в России и международное право [Электронный ресурс]. URL: [www.eurasialegal.info/index.php?option=com\\_content&view=article&id=885:2011-09-20-07-32-53&catid=117:2011-09-20-07-18-21&Itemid=37](http://www.eurasialegal.info/index.php?option=com_content&view=article&id=885:2011-09-20-07-32-53&catid=117:2011-09-20-07-18-21&Itemid=37) (дата обращения: 6.10.2016).
12. Фархутдинов И.З., Трапезников В.А. Инвестиционное право. М.: Волтерс Клувер, 2006. - 432 с.
13. Шевченко Лариса Михайловна История привлечения иностранных инвестиций в экономику РФ // Вестник ТГУ. 2008. №5. С. 44-49.
14. Шершеневич Г. Ф. Учебник русского гражданского права. Изд. 10-е. М., 1912. - 858 с.